

**Международное
финансирование**

ЭКСПОРТ



psbank.ru

История

1995 г.
Год учреждения

декабрь 2017 г.
Начало финансового оздоровления

2018 г.
Новый акционер – Росимущество
Новая стратегия развития ПСБ

Капитал

РСБУ, млрд руб.



ТОП-8 **1,8** трлн рублей составляют активы ПСБ по РСБУ*

12 800 сотрудников работает в ПСБ**

298 офисов ПСБ в 62 субъектах РФ

8 455 банкоматов с учетом банков-партнеров

Позиции на рынке

Активы **1,9%** **ТОП-8**

Кредитование корпоративного бизнеса и МСБ **2,2%** **ТОП-7**

Розничное кредитование **1,0%** **ТОП-14**

Депозиты корпоративных клиентов и МСБ **2,8%** **ТОП-7**

Депозиты физических лиц **1,3%** **ТОП-10**

Кредитные рейтинги

Expert

ruAA-

Стабильный прогноз

+1 степень в августе 2019

АКРА

AA-(RU)

Стабильный прогноз

+1 степень в октябре 2019

STANDARD & POOR'S

BB-

Позитивный прогноз

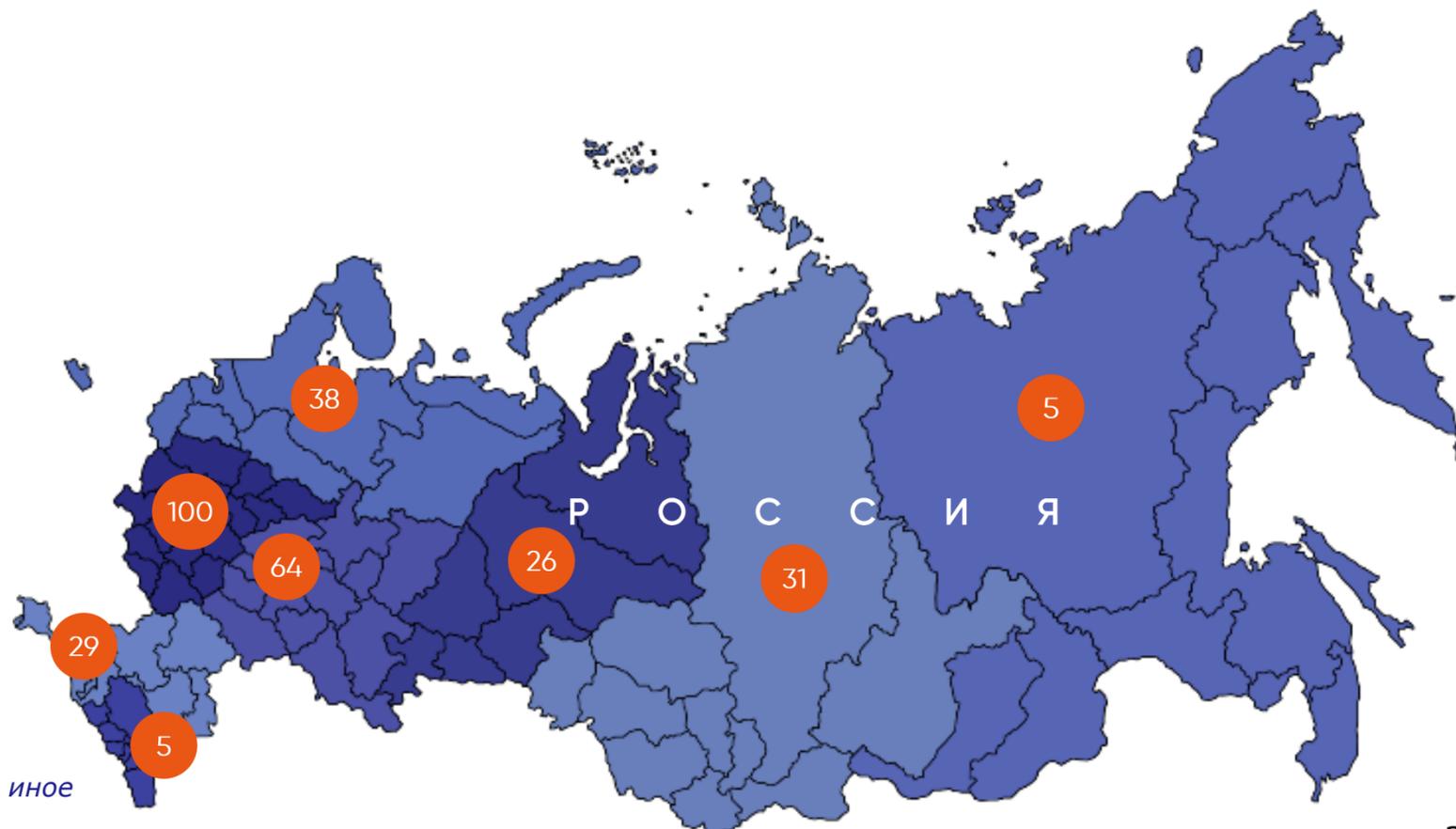
Повышен прогноз в ноябре 2019

MOODY'S INVESTORS SERVICE

Ba3

Позитивный прогноз

+2 степени в апреле 2019



* Данные здесь и далее на слайде представлены на 01.10.2019, если не указано иное

** Без учета сотрудников в декретном отпуске

Осуществление операций по ТФ с 1999 г.

ПСБ - участник Factors Chain International

Сотрудничество с АО «ЭКСПАР» с 2013 г.

Поддержка бизнеса в > 70 странах мира

Структурирование сложных сделок
Полная консультационная поддержка



ЛИДЕР РЫНКА ПО
ТОРГОВОМУ
ФИНАНСИРОВАНИЮ В
РОССИИ 2018



ЛИДЕР ПО
МЕЖДУНАРОДНОМУ
ФАКТОРИНГУ 2017



ЛИДЕР ПО ЭКСПОРТНОМУ
ФИНАНСИРОВАНИЮ
НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ
2016

Продукты ПСБ по экспортному финансированию

- ✓ (Контр-) гарантии / резервные аккредитивы
- ✓ Подтверждение аккредитивов
- ✓ Предэкспортное и постэкспортное финансирование
- ✓ Кредиты иностранному покупателю / банку иностранного покупателя
- ✓ Экспортный факторинг под страховку АО «ЭКСПАР»
- ✓ Субсидирование процентных ставок

Виды (контр-) гарантий / резервных аккредитивов

Конкурсная или тендерная гарантия (Bid Bond)

Гарантия возврата аванса (Advance payment Guarantee)

Гарантия исполнения контракта (Performance Bond)

Гарантия на гарантийный период (Warranty Bond)



Сумма

До 100% от суммы обеспечиваемого обязательства и возможных штрафов / неустоек за его ненадлежащее исполнение



Срок действия

(Контр-) гарантия / резервный аккредитив выдается на необходимый срок обеспечиваемого обязательства



Регулирование

- Право РФ, URDG
- Возможно подчинение (контр-) гарантии / резервного аккредитива праву страны покупателя

Схема работы



Преимущества:

1. Наиболее эффективный и широко используемый способ обеспечения обязательств
2. (Контр-) гарантия / резервный аккредитив может предоставляться как по стандартной форме ПСБ, так и по форме покупателя
3. Профессиональная помощь ПСБ в подготовке условий контрактов, проектов (контр-) гарантий / резервных аккредитивов
4. Отсутствие необходимости размещения продавцом депозита в качестве обеспечения исполнения обязательств перед покупателем

Схема работы



Преимущества

Для продавца

1. Минимизация кредитных рисков (риск неполучения оплаты)
2. В случае страхования подтвержденных аккредитивов в АО «ЭКСПАР» продавец может осуществлять поставки продукции в страны с повышенным риском
3. Возможность дисконтирования аккредитивов с отсрочкой платежа (получение оплаты сразу после проверки ПСБ документов по аккредитиву и уплаты комиссии за дисконтирование)
4. Возможность субсидирования комиссий по аккредитивам
5. Профессиональная помощь клиентам в подготовке рекомендаций по контрактам, проектам аккредитивов, заявлений на открытие аккредитивов

Для покупателя

1. Минимизация коммерческих рисков (риск непоставки, просрочки поставки товара)
2. Возможность пост-финансирования аккредитивов с платежом по представлении документов: возмещение покупателем платежей по аккредитивам по истечении необходимого срока финансирования

Действующие лимиты

Беларусь



Узбекистан



Монголия



Турция



Киргизия



Китай





Для кого

Российские экспортеры



Сумма кредита

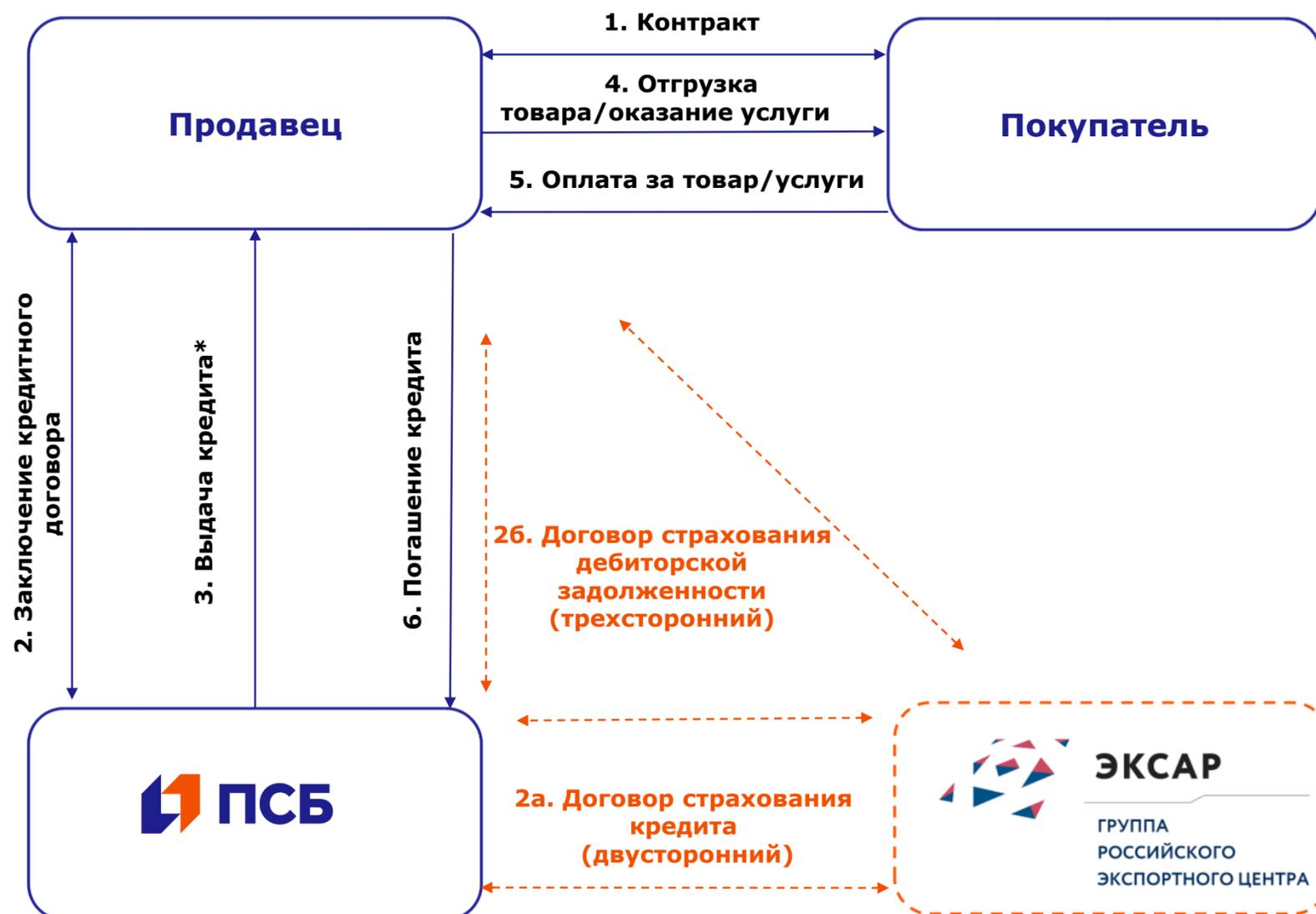
До 100% от суммы экспортного контракта
(до 80-100% при заключении договора страхования с АО «ЭКСаР» в зависимости от вида страхования)



Меры государственной поддержки

Субсидирование процентных ставок по предэкспортным и экспортным кредитам

Схема работы



Преимущества

1. Финансирование на производственный цикл/закупку товара и период отсрочки платежа
2. Увеличение товарооборота и расширение географии поставок
3. Возможность осуществления комплексного обслуживания экспортного контракта в одном банке
4. Возможность установления индивидуальных тарифов по транзакционным операциям (конверсия, валютный контроль, переводы)
5. В случае предоставления страхования АО «ЭКСаР» продавец может осуществлять поставки продукции в страны с повышенным риском

* В случае постэкспортного финансирования кредит предоставляется после отгрузки товара

Кредит иностранному покупателю/банку иностранного покупателя



Для кого

Иностранные покупатели
русской продукции /
иностранцы банки



Сумма кредита

До 100% от суммы экспортного
контракта



Обеспечение

- Страхование покрытия АО «ЭКСАР» (и иное обеспечение в соответствии с требованиями АО «ЭКСАР»)
- Возможно предоставление финансирования без страховки АО «ЭКСАР» (если заемщик является резидентом стран с высоким кредитным рейтингом)



Меры государственной поддержки

Субсидирование процентных ставок по кредитам

Схема работы



Преимущества

Для продавца

1. Получение продавцом экспортной выручки сразу после отгрузки товара благодаря отсутствию необходимости предоставлять отсрочку платежа покупателю
2. Возможность предоставления продавцом лучшего конкурсного предложения
3. В случае страхования кредитов в АО «ЭКСАР» продавец может осуществлять поставки продукции в страны с повышенным риском
4. Отсутствие кредиторской задолженности на балансе продавца

Для покупателя

1. Финансирование предоставляется на необходимый покупателю период (исходя из срока окупаемости проекта)
2. Выгодные условия финансирования
3. Страховка АО «ЭКСАР» выступает в качестве обеспечения I категории качества и обеспечивает до 100% от суммы предоставляемого финансирования



Для кого

Российские продавцы, предоставляющие зарубежным покупателям отсрочку платежа по торговому контракту



Обеспечение

Страховое покрытие АО «ЭКСАР»



Сумма финансирования

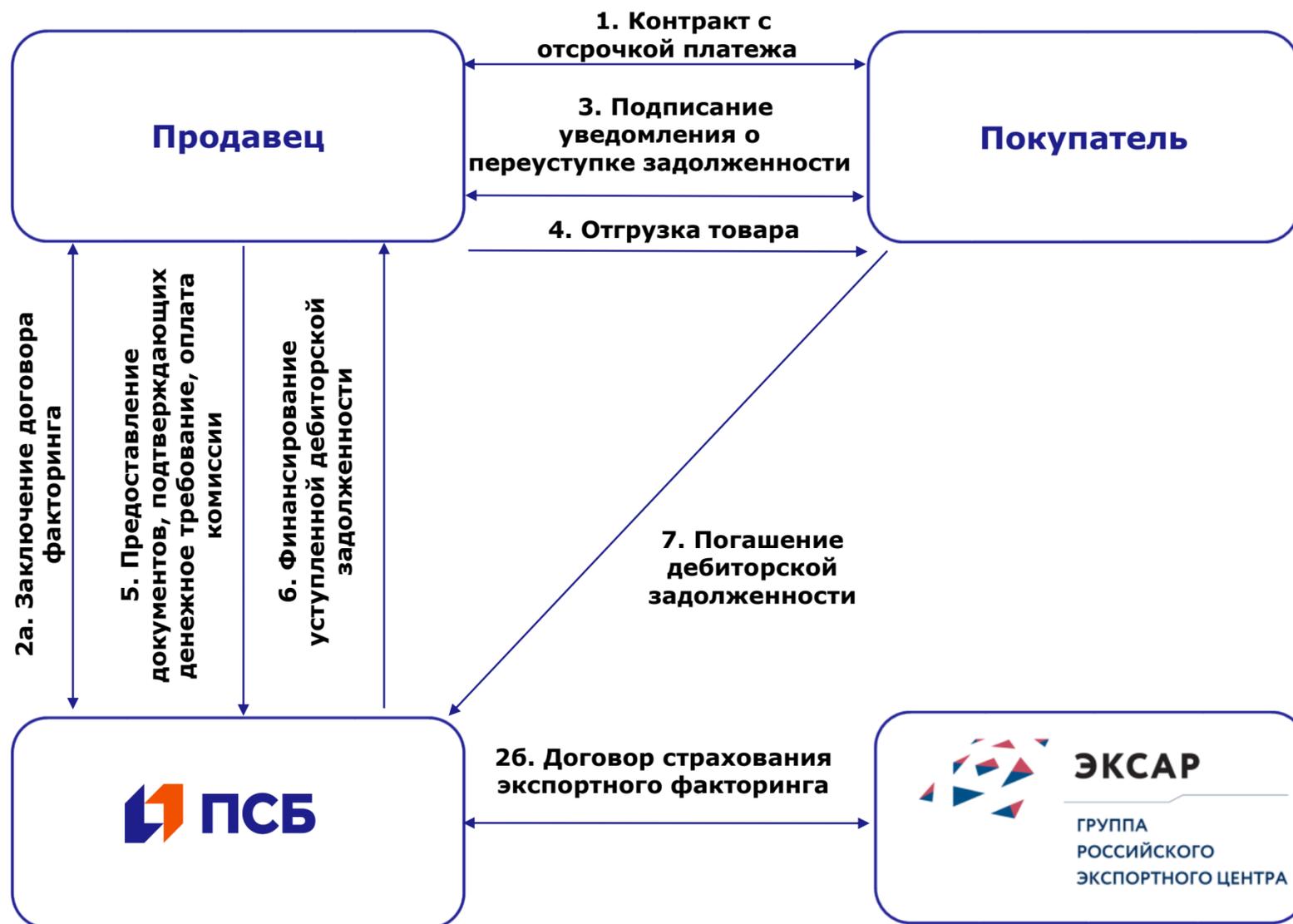
До 100% от суммы дебиторской задолженности



Меры гос. поддержки

Субсидирование процентных ставок по экспортному факторингу

Схема работы



Преимущества

1. Минимизация кредитных рисков (риск неполучения оплаты от покупателя)
2. Финансирование без права регресса в размере до 100% от суммы поставки
3. Увеличение товарооборота, расширение географии сотрудничества и повышение маржинальности продаж
4. Списание дебиторской задолженности с баланса продавца после предоставления финансирования
5. Административное управление дебиторской задолженностью

Субсидирование процентных ставок (в рамках постановления Правительства РФ № 191)



Для кого

- Российские экспортеры - участники КППК*
- Иностраные покупатели/иностраные банки



Возможность субсидирования премий по договорам страхования

Только для МСП и стратегически важных проектов**



Дополнительное снижение ставок

- На max. 4,5% при заключении соглашения о КППК
- На max. 3,0% при отсутствии соглашения о КППК*



Период финансирования по пониженной ставке

- 10 лет для проектов по организации российских производств в иностранных государствах и экспортно ориентированных производств на территории РФ
- 5 лет для остальных инструментов финансирования



Размер финансирования по одному экспортному контракту

- Не более 30 млрд рублей при реализации экспортного проекта
- Не более 60 млрд рублей при реализации проектов по организации российских производств за рубежом и экспортно ориентированных производств на территории РФ
- Не более 85% от суммы экспортного контракта для кредитов, предоставляемых иностранным организациям на срок более 2-х лет (без учета страховых премий)



Перечень поддерживаемой продукции

утвержден Приказом Минпромторга от 29.03.2019г. №1021



Цели финансирования

- Финансирование экспортных проектов (в том числе с использованием кредитов, аккредитивов, факторинга)
- Предэкспортное финансирование
- Постэкспортное финансирование дебиторской задолженности
- Финансирование проектов по организации российских производств за рубежом
- Финансирование проектов по организации экспортно ориентированных производств на территории РФ
- Финансирование оплаты страховых премий по договорам страхования

Схема работы



*КППК - корпоративная программа повышения конкурентоспособности. Является обязательной, начиная с 2020 г.

**Размер субсидируемой страховой премии определяется по согласованию с Министерством промышленности и торговли РФ.

Субсидирование процентных ставок (в рамках постановления Правительства РФ № 620)



Для кого

- Российские экспортеры
- Иностранные покупатели/иностранные банки



Дополнительное снижение ставок

На макс. 3,0% в российских рублях/
евро/долларах США



Период финансирования по пониженной ставке

- 10 лет для проектов по организации российских производств в иностранных государствах и экспортно ориентированных производств на территории РФ
- 5 лет для остальных инструментов финансирования (кредиты, аккредитивы, факторинг)



Размер финансирования по одному экспортному контракту

- Не более 15 млрд рублей при реализации экспортного проекта
- Не более 30 млрд рублей при реализации проектов по организации российских производств за рубежом и экспортно ориентированных производств на территории РФ
- Не более 85% от суммы экспортного контракта для кредитов, предоставляемых иностранным организациям на срок более 2-х лет (без учета страховых премий)



Перечень поддерживаемой продукции

утвержден Постановлением Правительства РФ от 24.05.2017 г. № 620



Цели финансирования

- Финансирование экспортных проектов (в том числе с использованием кредитов, аккредитивов, факторинга)
- Постэкспортное финансирование дебиторской задолженности
- Финансирование оплаты страховых премий по договорам страхования

Схема работы



ФИО:
Должность:
Контактный телефон:
Электронный адрес:

ФИО:
Должность:
Контактный телефон:
Электронный адрес: